## **Business Model Canvas**

## **CARTAGE**

Partenaires clés	Activités clés	Offre (proposition de		Relation client	Segments de clientèle
<ul> <li>Investisseurs</li> <li>Paiements en lignes</li> <li>Particuliers qui louent leur véhicule</li> </ul>	<ul> <li>Développement + maintenance plateforme</li> <li>Management de la communauté</li> <li>Marketing</li> <li>Paiements</li> <li>Ressources clés</li> <li>Véhicules de particuliers</li> <li>Communauté</li> <li>Plateforme</li> </ul>	<ul> <li>Location de voiture simple et rapide a proximité</li> <li>Louer son véhicule de particulier sans efforts</li> </ul>		<ul> <li>Communauté en libre service sur l'app avec équipe de support 24/24</li> <li>Canaux de distribution</li> <li>App, site, réseaux sociaux</li> </ul>	<ul> <li>Particuliers         nécessitant         exceptionnellement         un véhicule pour         une courte durée et         a prix raisonnable</li> <li>Particuliers         possédant une         voiture mais qui         n'en a pas besoins         tous les jours et         souhaite la louer</li> </ul>
Structure des coûts			Sources de revenus		
<ul> <li>infrastructures informatiques</li> <li>Assurances</li> <li>Essence</li> <li>Marketing</li> <li>Paiements en ligne</li> </ul>			système d'abonnement mensuel		
Coûts sociaux et environnementaux			Bénéfices sociaux et environnementaux		
Encourage l'utilisation de la voiture			Évite l'achat de voiture (diminution de la production de voiture)		