Business Model Canvas

Ecovia

Partenaires clés	Activités clés :	Offre (proposition de valeur)		Relation client	Segments de clientèle
- Fournisseurs de	- Création du cadre en	,		- Nos clients sont les	
vernis (bio)	bois - Assemblage des	- Vélos "entièrement verts"		métropoles	- les métropoles qui veulent se
- Fournisseurs de bois	vélos - Réparation /	- Production 100 %		- Vente des vélos aux métropoles	développer de manière
- Récupération de pièces	maintenance des vélos	française - Bonne image de la ville - Vélos moins chers		medopoies	écologique
pieces	Ressources clés - Bois recyclé - Pièces de récupération			Canaux de distribution - distribution exclusive aux métropoles	
Structure des coûts - Achat du bois, du veri	nis et l'assemblage des vé	élos	Sources de revenus - Vente des vélos à la métropole - Vélos de qualité, légers, robustes et moins chers que les vélos classiques.		
Coût environnemental			Bénéfice environnemental		
- Vélos avec une empreinte carbone quasi nulle			- Des vélos « entièrement verts »		