

## PITCH

En France 76% des habitants utilisent la voiture pour effectuer des trajets domicile/travail alors que le vélo ou la trottinette électriques pourraient être une alternative décarbonée à ces déplacements. Un des principaux freins au développement des modes de transport doux est le manque de stationnement sécurisé et apte à la recharge électrique.

Notre projet de parking sécurisé pour vélos et trottinettes électriques, équipé de bornes de recharges solaires et relié au réseau électrique, est justement fait pour aider et simplifier l'utilisation de ces modes de transport au quotidien.

Sont ciblées toutes les entreprises en zones principalement urbaines et désirant proposer à leurs employés un mode de transport écologique, économique, et pratique. Dans un premier temps, nous développerons une stratégie B to B afin que notre projet puisse faire ses preuves, se perfectionner, et se développer rapidement. Si tel est le cas, nous pourrons alors cibler un grand nombre d'entreprises. En effet, le marché des VAE étant en forte augmentation, +30% en 2020, ce large public permettra d'assurer la rentabilité de nos abris. Sur le plan commercial, nous irons promouvoir notre solution auprès des clients potentiels une fois que nous pourrons justifier de prototypes réussis.

Nous sommes les créateurs de ce concept. Nous sommes cyclistes en ville et nous avons constaté qu'il est souvent difficile de se garer en sécurité ce qui est un frein à l'usage du vélo. Par ailleurs, nous sommes soucieux de la sobriété énergétique.

Nous adopterons un système de recharge universel par la mise à disposition d'une prise sur secteur permettant de connecter tout type de chargeur. De plus, notre application connectée vous permet de géolocaliser les abris proches de vous avec le nombre de places libres. Enfin, grâce à notre application, il est possible de réaliser du vélo partage, c'est-à-dire de permettre l'emprunt d'un vélo chargé par un autre client durant une durée déterminée par son propriétaire, moyennant rémunération. Par ailleurs, la sécurisation de nos abris est assurée par notre application permettant d'y accéder grâce à un QR code, et une caméra filme l'intérieur des abris.

Nous partageons beaucoup d'éléments avec nos concurrents. Mais notre fonctionnement en système ouvert est en rupture nette avec les autres projets en système captif qui ont pu voir le jour ces dernières années.

Nous espérons dans un premier temps vendre nos abris à des entreprises, puis à l'avenir à des collectivités afin que le plus de personnes puissent en bénéficier, et ainsi pour rentabiliser notre concept, une fois que celui-ci aura fait ses preuves.